



INTITULE DE LA FORMATION	Présenter et rentabiliser un linéaire							
DOMAINE	Fonction commerciale							
OBJECTIFS PEDAGOGIQUES DE LA FORMATION	PUBLIC	PRÉREQUIS	Modalités et délais d'accès					
Réaliser l'étude d'implantation d'un linéaire Choisir et valoriser un assortiment Réaliser un diagnostic économique et technique								
CONTENU et COMPETENCES PROFESSIONNELLES VISEES								
Présentation visuelle du linéaire - Approche et champ d'action du marchandisage - Les principes de base d'implantation - Le linéaire - L'assortiment Analyse économique du linéaire - Méthodes et outils de calcul - Suivi et diagnostic		<i>Les interventions peuvent être complétées par une visite de grande surface.</i> <i>Les deux aspects indispensables de la gestion d'un linéaire sont abordés de manière complémentaire dans cette formation :</i> - aspect visuel et attractif aspect économique						
MODALITES PÉDAGOGIQUES	MODALITES D'EVALUATION							
Cours et Visites	Etude de cas - QCM Attestation de formation							
DURÉE	DATES	LIEU DE LA FORMATION						
14 heures	Nous consulter	Centre de formation Beauséjour 33190 Gironde-sur-Dropt Ou En entreprise						
CONTACTS	FINANCEMENT							
Centre de formation BEAUSEJOUR - 05 56 71 10 01 www.cfpbeausejour.fr Responsable de l'action : Nathalie BIREAUD	Prix : 26 €/heure stagiaire en centre Parcours complet : 364 € Financement : formation éligible au financement selon statut							
INTERVENANT(S)	PASSERELLES ET DEBOUCHES POSSIBLES							
Equipe pédagogique du centre Intervenants professionnels, consultants	Non concerné							
CONDITIONS D'ACCUEIL								
Restauration et hébergement possibles au Centre de Formation								

